



[Visualiser la page source de l'article](#)

TATIANA BLONDEL CULTIVE LE GOÛT DU VIN

Après avoir géré sa propre pharmacie pendant quinze ans, Tatiana Blondel a opéré, avec l'aide du Paci, une reconversion professionnelle en se lançant dans la fabrication du vin. Sa première cuvée sortira mi-décembre.

Aujourd'hui, les femmes représentent 30 % des créations d'entreprise, un chiffre qui augmente régulièrement depuis 2018.

Tatiana Blondel est à l'image de ces entrepreneures, à la fois déterminée et pugnace.

Née à Calais (Pas-de-Calais), la jeune femme, diplômée en pharmacie, en a repris une en 2006, à son arrivée à La Ciotat. Tout d'abord installée sur le port, elle l'a transféré ensuite sur la zone commerciale. « Je l'ai gérée jusqu'en 2021, puis j'ai souhaité effectuer un virage total en me lançant dans le monde du vin », confie Tatiana Blondel, qui a passé sa thèse de pharmacie sur les bienfaits du vin dans les maladies cardiovasculaires.

« J'ai rencontré Sébastien Masse, mari d'une collaboratrice qui possède des vignes, et je me suis dit alors pourquoi pas relancer la production de vin à La Ciotat », résume Tatiana Blondel. Il lui a proposé d'acheter du raisin et de produire son propre vin.

Au moment de vendre sa pharmacie, elle mène une réflexion sur sa reconversion. Elle décide alors de se former dans ce secteur du vin qu'elle affectionne. « Il n'était pas envisageable de se lancer sans avoir les bases », explique-t-elle avec lucidité. Après deux années d'études, elle obtient en 2023 son BTS viticulture et œnologie. « Les études de pharmacienne m'ont beaucoup aidée avec des matières comme la botanique, la biologie ou la chimie que l'on retrouve dans ce BTS », estime-t-elle.

Depuis plusieurs années, Tatiana nourrissait l'idée de faire du vin à La Ciotat, une ville qui était florissante dans ce registre auparavant. « J'ai rencontré Sébastien Masse, mari d'une collaboratrice qui possède des vignes, et je me suis dit alors pourquoi pas relancer la production de vin à La Ciotat », résume-t-elle. Il lui a proposé d'acheter du raisin et de produire son propre vin. Elle entend ainsi parvenir à réaliser sa propre production tous les ans.

Une cuvée hivernale

Armée de courage et d'enthousiasme, Tatiana Blondel se lance ainsi début 2024 dans la création de sa propre entreprise, la SAS* Tatiana Blondel, en tant que négociante. Le raisin est acheté à La Ciotat et le vin est produit à La Cadière-d'Azur, dans le Var, chez un vigneron. « C'est l'opportunité de mettre un pied dans l'activité pour avoir une légitimité. Mon objectif est de développer une production à La Ciotat », se projette-t-elle.

A l'avenir, elle espère avoir un local dans la ville et acheter des cuves pour recréer un chai de vinification. « A terme, j'aimerais acquérir une parcelle pour enrichir ma production », précise-t-elle.

Elle s'appuie sur un constat : « La Ciotat n'a plus son vin alors qu'il y a encore des vignes produisant du raisin. » L'objectif est, pour elle, de devenir vigneronne et de faire son propre vin. Pour parvenir à mener à bien son projet, Tatiana Blondel fait face avec abnégation à toutes les difficultés administratives qui jalonnent son chemin. « Cela reste pourtant un vrai bonheur », considère-t-elle. La CCI Aix-Marseille Provence lui permet de bénéficier de l'appui du Paci (Pays d'Aix La Ciotat Initiatives), une structure qui aide à la création d'entreprise. « Nous l'avons accompagnée dans le cadre de sa reconversion professionnelle et soutenu financièrement pour le lancement de sa nouvelle activité, via un prêt Bpifrance à 0 % et un prêt d'honneur », confie Céline Fourcade, sa directrice. Le premier lui a permis de financer l'achat de cuves et du matériel nécessaire à la vinification tandis que le second, l'achat de bouteilles, de bouchons et d'étiquettes. « J'espère produire 11 000 bouteilles dans les trois couleurs, du blanc en IGP** Méditerranée, du rosé et du rouge en Côtes-de-Provence », assure la jeune femme, qui compte commercialiser chez les cavistes et restaurants de la région pour les fêtes de Noël.

« J'espère produire 11 000 bouteilles dans les trois couleurs, du blanc en IGP Méditerranée, du rosé et du rouge en Côtes-de-Provence », assure la jeune femme, qui compte commercialiser chez les cavistes et restaurants de la région pour les fêtes de Noël.

Tatiana va suivre des formations (stratégie commerciale ou encore réseaux sociaux).

Elle a aussi intégré Le Club des inspirantes afin de faire connaître son entreprise et nouer des liens avec ses consœurs. « C'est agréable de pouvoir échanger sur les mêmes problématiques. J'ai senti une réelle volonté de partage, de conseil et d'entraide. Au-delà de futures collaborations, c'est un soutien mutuel », se réjouit-elle.

* Société par actions simplifiée. ** Indication géographique protégée.



Tatiana Blondel, gérante de la SAS Tatiana Blondel, ambitionne de devenir vigneronne et de produire son propre vin à la Ciotat.

© J.-P. E.



- Jean-Pierre Enaut